

资本传奇 @ 股权

诚泰财险第一大股东易主紫光集团4.86%股权转让悬而未决

■本报记者 邢 萌

日前,诚泰财险发布公告,披露增资扩股完成,引入新股东紫光集团获银保监会批准,注册资本增加至59.7亿元。这是诚泰财险第三次增资扩股,注册资本也从三年前的10亿元增至接近60亿元,资本金实力得到进一步增强。

据了解,战略股东紫光集团以第一大股东(持股33%)新身份“空降”至这家云南本地财险公司,受到地方政府的大力支持。引入紫光集团是诚泰财险混改的重要一步,诚泰财险认为紫光集团强大的技术研发实力将推动金融科技的运用。

不过,几次大笔资金进账背后,则是老股东萌生退意,先后有三家欲出清股权,其中云天化集团彻底退出,云南省工业投资控股集团、云南世博旅游控股集团股权转让悬而未决。

布局金融科技

据相关公告,诚泰财险此次增资扩股是在现有股东的基础上,定向紫光集团增发19.7亿股,诚泰财险股份由40亿股增加至59.7亿股;紫光集团出资金额为28.368亿元,诚泰财险注册资本由40亿元增加到59.7亿元。诚泰财险增发的股票每股面值为1元,每股增发价格为1.44元,出资方式为货币出资。

关于紫光集团大举增资,诚泰财险认为,此次增资将极大的提升了诚泰财险注册资本规模,增强了综合实力,提高了抗风险能力,将有助于进一步推进管理体制和运营机制的改革。

《证券日报》记者观察到,诚泰财险未来或加快推进金融科技在保险领域应用。而对于引入紫光集团,诚泰财险认为可依托其强大的技术研



发实力推动金融科技运用。诚泰财险表示将立足于紫光集团的信息技术研发和人才优势、大数据运营优势,推动金融科技的运用,增加发展动能,形成新的发展优势。

增资完成后,紫光集团以33%的持股比例成为诚泰财险第一大股东。与此同时,其他未跟进增资的股东比例稀释。相关公告显示,增资完成后,原并列第一大股东云南省城市建设投资集团、昆明产业开发投资有限责任公司、昆明发展投资集团有限公司、昆明发展投资集团有限公司,分别持股均从20%降至13.40%,其他股东持股比例均低于10%。值得注意的是,除了紫光集团和大连百年商城有限公司(持股1.68%)外,其余股东均是云南地方企业,为云南省国资委或昆明国资委控股,虽然持股比例被稀释,云南国资委仍控股,掌握话

语权。

《证券日报》记者梳理公开资料发现,作为云南省本土保险公司,诚泰财险混改得到云南地方政府大力推动。早在今年1月份,《云南省人民政府关于促进经济持续健康较快发展22条措施的意见》(云政发〔2018〕5号)第十九条提及到,“完善混合所有制项目推介发布机制,再向社会集中推出一批混合所有制改革示范项目,重点推动省工业投资集团公司、诚泰财产保险股份有限公司等集团层面混合所有制改革迈出实质性步伐。”该工作明确由省国资委牵头,省财政厅等部门配合。

后于7月份,在诚泰财险的混合所有制改革干部大会上,云南省国资委表示,诚泰保险混改是省委、省政府深化国有企业改革,发展混合所有

制经济的重大决策部署,是促进国有企业转化经营机制,放大国有资本功能,提高国有资本配置和运行效率的重大举措。

三家老股东生退意

公开资料显示,诚泰财险是唯一一家总部设在云南的全国性保险公司,于2011年12月31日正式成立。诚泰财险目前已完成三轮增资扩股,股东数由最初的7家增至12家。

2015年1月份,诚泰财险完成首轮增资,注册资本由10亿元增至20亿元,引进新股东昆明产业开发投资有限责任公司、昆明市国有资产管理有限公司、云南宇恒投资开发有限公司,股东数量增加至10家。

2016年12月份,诚泰财险完成第二轮增资,注册资本由20亿元进一步增至40亿元,引入新股东一昆明发展投资集团有限公司,股东数量增加至11家,股东业务领域已涵盖至投融资、交通、航空、旅游、化工、房地产等多个行业领域。

本月份,诚泰财险第三轮增资完成,引入紫光集团,注册资本逼近60亿元,股东数量增至12家。

《证券日报》记者发现,诚泰财险处境微妙,一方面增资扩股,大笔吸引资金,引入新股东,布局一再扩大;另一方面则面临股权遭转让,老股东流失。

官网显示,诚泰财险于2017年3月2日收到股东单位云天化集团有限责任公司提供的相关材料,云天化集团有限责任公司拟转让其持有的诚泰财险10000万股股权,经云南产权交易所有限公司鉴证,云天化集团有限公司挂牌的诚泰财险10000万股由大连百年商城有限公司受让,成交价数为人民币1.38亿元。诚泰财险云南本地股东化格局打破,大连百年商城有限公司成为首个外来股东。

此外,2018年6月份,云南世博旅游控股集团有限公司在重庆产权交易所挂牌出清诚泰财险4.75%股权,挂牌价格为2.74亿元;更早之前,云南省工业投资控股集团有限公司分别于2017年10月份和12月份两次挂牌出清诚泰财险2.5%股权,挂牌价均为1.38亿元,有别于第一次挂牌截至期限为1个月,第二次挂牌更是将截至时间大幅延长6个月至2018年7月中旬。截至目前,报名时间均早已截止。

然而,据诚泰财险最新公布股东列表,股权属被稀释的云南世博旅游控股集团有限公司、云南省工业投资控股集团有限公司依然名列,显然这两笔合计7.25%诚泰财险股权(稀释后4.86%)仍悬而未决。

华泰保险股权再生变中国一拖出清 0.547%股权挂出 1.969 亿元底价

■本报记者 邢 萌

近日,中国一拖集团在北京产权交易所再度挂出转让华泰保险股权信息,一改之前挂牌价面议做派,这次亮出转让底价,转让0.547%华泰保险股权对应挂牌价为1.969亿元。

华泰保险股东结构调整频繁,年内五名老股东转让股份,新增四位新股东。上个月,“安达系”安达百慕大保险分公司从亿鑫投资、悦达投资手中拿下接力棒,持股6.18%,将“安达系”股东持股比例推至20%以上,外资股东话语权加重。

中国一拖二度挂牌 华泰保险股权

11月7日,北京产权交易所官网披露产权转让公告,中国一拖集团有限公司挂牌转让华泰保险2200万股

股份(占总股本的0.547%),挂牌价格面议。公告披露起止时间为2018年11月7日至2019年1月2日。

然而,披露期限尚未到,时隔一个月,中国一拖集团重新挂牌华泰保险股权,亮出来转让底价。12月12日,中国一拖集团在北京产权交易所挂出转让2200万股股份(占总股本的0.547%),挂牌价定为1.969亿元。信息披露结束日期为2019年1月9日。同时,该挂牌公告也披露出更多具体信息。

《证券日报》记者观察到,公告中披露出华泰保险前10个月的财务情况:营业收入121.56亿元,净利润6.46亿元,资产总计457.26亿元。

此外,中国一拖集团对受让方资格条件要求颇为宽松,并未有公司规模、所处行业等限定。公告显示,受让方资格:“1、意向受让方应为根据注册地法律合法设立并有效存续企业

法人或其他法人实体;2、意向受让方应具有良好商业信用,无不良经营记录;3、意向受让方应符合国家法律、行政法规及其他规范性文件的规定,以及包括但不限于中国银行保险监督管理委员会等审批机关、监管机构关于受让资格等监管规定;4、本项目不接受联合受让主体,且意向受让方不得采取委托(含隐名委托)、信托方式举牌受让。”

股权分散 股东持股均低于 10%

华泰保险股权颇为分散,日前华泰保险股东有60余家,其中9家股东持股5%以上,且均未超过10%。由于股权分散,虽股东更迭频繁,但股份变动幅度并不大。据《证券日报》记者梳理,年内已增加北京朗净天环境工程咨询有限公司(持股4.90%)、浙

江福士达集团有限公司(持股0.16%)、天风天睿投资股份有限公司(持股4.45%)、安达百慕大保险公司(持股6.18%)等四位新股东,相对应的,背后则是五位老股东渐行渐远。

2018年6月15日,华泰保险官网披露了股东变更公告,武汉当代金融控股集团有限公司(现更名为“武汉天盈投资集团有限公司”),将其持有的19723.6万股(占比4.90%)公司股份转让给北京朗净天环境工程咨询有限公司。

今年8月24日,华泰保险官网披露了股东变更公告,中国国旅贸易有限公司将其持有的660万股(占比0.16%)华泰保险股份转让给浙江福士达集团有限公司。

9月28日,银保监会披露了华泰保险股东变更情况,批复同意中国石化财务有限责任公司将持有的17896.5万股股份转让给天风天睿投

资股份有限公司。转让后,天风天睿投资股份有限公司持有17896.5万股股份,占总股本的4.45%。

11月16日,华泰保险官网发布股权转让公告,深圳市亿鑫投资有限公司、江苏悦达投资股份有限公司分别将其持有的19842.6万股(占比4.93%)、5000万股(占比1.24%)华泰保险股份转让给安达百慕大保险公司,转让完成后,安达百慕大保险公司持有华泰保险6.18%股份,成为第10家持股5%以上股东。

值得注意的是,随着安达百慕大保险公司的加入,“安达系”外资话语权进一步加重。华泰保险第一大股东安达天平再保险有限公司(持股9.78%)及第八大股东安达北美洲保险控股公司(持股5.83%)均为安达集团控股,加上新进股东安达百慕大保险公司(持股6.18%),三家持股达21.79%。

ETF“吸金季”来临 未来哪类指数可期？

尽管今年以来A股市场持续震荡,但ETF却展现出强大的“吸金”能力,在北上资金、社保、保险、银行配置型资金等机构投资者的持续涌入下,截至11月底,全市场ETF规模达到近6000亿元,较去年同期增长约2300亿元。

市场普遍认为,ETF基金规模大幅增长说明市场中长期底部特征正在构筑,熊市后期特征正逐渐形成。同时,ETF的快速发展意味着A股的定价估值体系正在发生明显变化,获得超额收益的难度加大,以ETF为代表的指数化投资将成为重要趋势。

在今年ETF基金销售火爆的态势下,包括上证50、沪深300、中证500、深证100、创业板指数、行业指数基金形成了“各领风骚几个月”的局面。从年初到年中,中小盘股ETF、蓝筹ETF相继迎来较大规模增长,10

月中下旬以来,各类ETF则出现了规模“普涨”的行情。随着2019年的临近,如何进行资产配置,也成为投资者们关注的问题。

随着中国经济模式的演进,未来消费升级、科技创新驱动的新经济模式将更有可能成为中国经济发展的主轴,在此背景下,深证100指数最能代表这一趋势。

深证100指数由深圳证券市场规模较大、流动性较好、最具代表性的100只股票组成,以综合反映深圳证券交易所最具影响力的一批龙头企业的整体状况。该指数是深市成长性蓝筹的核心代表,成份股多为民营企业,并已在充分竞争中形成管理、技术及人员方面的护城河。该指数不仅对冲经济周期波动能力较强,同时还保证了较高的成长性。

从行业分布看,深证100指数覆盖的行业分布较均衡。整体来看,

实体经济占比更高,能较真实地反映当前中国经济发展状况。具体而言,该指数权重占比较大的首先是大消费行业,如家用电器、食品饮料等,行业竞争格局较为明朗,龙头企业的地位已经奠定,企业盈利增长比较有保障,龙头企业的估值可享受溢价。

其次是大科技行业,包括电子、计算机、通信、医疗生物等产业,该行业成长性突出,同时行业格局正在逐步集中,未来受益于鼓励自主发展的产业政策及技术红利的大环境,预计成长空间广阔。第三类是中国的优质制造行业,包括汽车、电气设备、机械设备等,技术及管理优势明显。以上三大行业基本覆盖了深100指数70%~80%的权重。

目前,市场上以深证100指数为跟踪标的的ETF有两只,其中,被动投资金牛基金公司易方达基金旗下

的易方达深证100ETF(基金代码:159901)成立于2006年3月,不仅是跟踪深证100指数ETF的“领头羊”,也是深交所率先出现的ETF,具有明显的稀缺性。在平稳运作的12年时间里,该基金也积累了良好的流动性。Wind数据显示,该基金场内流通份额97517万份(截至12月12日),相比今年年初体量增长了约25%,场内流通规模达35亿元。

在易方达深证100ETF基金经理成曦看来,深证100指数被称为深市“漂亮100”的主要原因在于该指数覆盖的核心蓝筹企业不仅具备成长性,而且这些企业业绩增长的确定性较高。从产业周期的角度来看,这些企业目前处于各自行业的领先地位,同时正从成长期向成熟期切换,这个阶段中处于行业领先地位的企业是很难被取代的。

值得关注的是,深证100指数的

成份股中持股比例相对较高的当属北向资金。北向资金的流向,一定程度上反映了海外投资者对那些财务稳健、业绩预期稳定、估值相对偏低企业的偏好。同时,北向资金持股周期相对较长,更关注企业的中长期盈利增长。

成曦指出,随着近年来A股市场对外开放的逐步提速,外资将成为重要增量资金。同时,从持股占比来看,当前外资持有A股的市值占比约在2.4%,较同属亚洲市场的韩国(15.9%)、中国台湾(25.2%)和日本(30.0%)等区域相比仍有较大提升空间,未来外资的持续流入仍是大概率。

从估值来看,深证100指数目前的估值已接近2008年金融危机期间的历史低点,随着一系列利好政策和外围因素影响逐步释放,该指数盈利有望在2019年重新进入上升通道。

—CIS—

太平人寿与万往科技等 签署三方战略合作协议

■本报记者 苏向果

日前,太平人寿保险有限公司(以下简称太平人寿)与北京万往科技有限公司(以下简称万往科技)、太平保利投资管理有限公司(以下简称太平保利)在北京签署三方战略合作协议,计划充分发挥各自主营领域的专业优势,推进三方的全面战略合作,实现优势互补与共同发展。

太平人寿表示,三方未来将在健康管理方面建立全面战略合作关系。此次合作将着眼于寿险客户的拓展、服务、及生态圈建设等方面,以健康管理为核心,协同产品及系统的创新,力求实现长期多方共赢。合作领域包括打造行业领先的健康管理线上线下服务平台、建立行业领先的客户健康行为激励及动态管理体系、建设大数据平台及数据分析体系等内容。

太平人寿党委书记、董事、总经理兼太平保利董事长张可在会上代表太平人寿和太平保利致辞,他指出,太平人寿正在加紧制定新一轮发展战略,不仅追求更快的发展速度,也追求更高的发展质量。此次与万往科技的合作,与太平人寿的业务创新发展需求、与太平保利的基金投资需求都高度契合,合作前景十分广阔。三方已经协商确定了“打造行业领先的健康管理线上线下服务平台”、“项目共商共建,利益共享”等四个方面的合作内容,太平人寿、太平保利也将按照约定,与万往科技一道加强沟通交流和务实合作。张可也表示,希望万往保持创业精神,不忘初心,做一家万众向往的公司,同时也希望未来三方的合作会更加深入非常期待有关合作项目在协议签署后能够尽快落地。

万往科技总经理许益诚表示,目前正是我国健康管理产业的一次大发展和大机遇期,科技企业与寿险企业的跨界合作,将是这次发展期中有力的推进器。相信三方此次合作将为中国健康管理行业注入新活力,三方的客户将因此获得更加智能、便捷、个性化的体验。

华夏保险成立“华夏专利局”

■本报记者 苏向果

近日,以“智领华夏 创想未来”为主题的华夏保险第一届“双创”峰会在上海举办,会上,“华夏专利局”正式成立,首笔知识产权项目达成内部交易签约。

华夏专利局是华夏保险第一个具有战略意义的知识产权保护平台。华夏人寿表示,未来,华夏专利局将统筹协调内部部门与外部组织,建立全面的内外知识产权保护体系。其中,内部知识产权保护体系,与公司“双创”评选相结合,获奖项目择优选择入库,确立专利归属,为内部市场化交易及收益分配奠定基础;外部知识产权保护体系,即对公司级重大首创项目进行外部知识产权申请,一旦申请成功,即刻形成公司无形资产,在改善资产质量的同时,有效提升公司的核心竞争力。内外结合,双重保障,打造华夏知识成果的坚强护盾。

另外,本次会议完成了首笔知识产权项目的内部交易签约。由华夏人寿内蒙古分公司牵头购买上海分公司开发的智能拜访机器人项目,并在会上完成了正式签约。

近年来,为了提升效率、促进公平和拒绝官僚化,华夏保险提倡推行组织内部市场化改革。“华夏专利局”的成立,一套清晰健全的知识产权保护 and 交易机制随之建立,使“内部交易市场化”理念得以落地实施,有利于推广创新成果、最大化创新价值,进而激发组织活力、改善经营效能。

华夏保险表示,未来,公司还将进一步推进组织内部市场化制度体系建设,通过目标、人才、预算、交易、激励市场化,全面突破组织边界、激发内部活力、提升经营效率、弘扬绩效文化,真正推动组织变革,实现管理创新。

本届“双创”峰会是华夏保险历史上首个创新主题盛会,集创新专利发布平台、创新成果交易平台、创新经验分享平台于一体,致力于打造未来行业内最具影响力的创新IP。

欢迎关注 证券日报金融1号院



微信精彩内容

●运营商玩金融“装备升级”,中移动成立金融科技子公司,电信联通更是“资深玩家”

责编 苏向果 制作 王敬涛 E-mail:zqrbjrg@126.com 电话:010-82031762